

# 亚太地区

## 缘何成为国际直接投资的热点

□文/周培坤

一、自 90 年代初期以来,世界各国纷纷注重对亚太国家和地区的投资,亚太地区中的中国、新加坡、马来西亚、印度尼西亚、泰国、印度。韩国等以其优越的条件而独领风骚,成为发展中国家吸引外资的佼佼者。亚太地区成为国际直接投资的新热点,我们可以从下列三个方面清楚地看到这一发展趋势。

第一,亚太国家和地区吸收的外资总额和比例不断上升。联合国发表的一年一度的《世界投资报告》表明:1993 年全球投资总额 已从 1992 年的 1710 亿美元升至 1950 亿美元,其中创纪录的 800 亿美元投向了发展中国家。对发展中国家的外国直接投资主要分布在亚洲和拉丁美洲的 10~15 个东道国,而其中又以亚洲为主要投资对象。1993 年亚洲吸引了外国直接投资 780 亿美元,占全球外资流入总量的 40%。国际清算银行 1994 年 6 月 13 日发表的有关全球对外直接投资的资料也显示,1992 年和 1993 年两年亚洲国家吸收的外资数额分别为 327 亿美元和 475 亿美元,占流入发展中国家总额的 60%和 64%,而最新资料显示,1994 年亚太地区共吸收了 520 亿美元,比 1993 年又增加了 50 亿美元。在亚太地区、东亚、东南亚又是最大的东道国地区。

第二,发达国家对外直接投资中亚太地区所占比例,也有上升趋势。仅以

美国和日本为例。1992 年美国对外直接投资总额为 371 亿美元,比 1989 年增长 26%,其中对亚太地区增长了 56%,相当于美国对欧非拉投资增长速度的 2.1 倍,又据美国商务部的统计,美国对亚太投资额 93 年增达 131 亿美元,比上年增加了 16%,而对欧洲的直接投资仅增加 2%。由此可见美国的对外直接投资已从仅注重欧洲转向也注重亚太地区。日本对外投资方向也从八十年代集中于欧美转向集中于亚太。据统计,1987~1990 年 4 年间,日本对亚洲“四小龙”与东盟国家的直接投资总额达到 268 亿美元,而 1992 年其对亚洲累计投资额已达到 600 亿美元之巨。日本 50%以上的海外直接投资都集中在亚太地区。世界银行称:“日本正在悄悄地取代美国,成为亚太国家和地区的主要经济伙伴,在亚太地区经济发展中处于主导地位。”

第三,亚太国家,尤其是东亚、东南亚等发展中国家,在对外投资额上升的同时,也将投资重点转向以本地区的发展中国家为主。亚太国家出现投资内部化趋势。

80 年代后期以来,发展中国家对外投资增长较快,到 80 年代末,发展中国家对外投资总额累计达 1100 亿美元,1981~1985 年,发展中国家对外直接投资额平均为 10 亿美元,1986~1990 年

为 60 亿美元,1993 年达到 140 亿美元,发展中国家对外投资以美国和部分发展中国家为主,自 1991 年起成为净对外投资者的台湾、香港、韩国等对外投资主要集中在美国、东南亚、中国大陆,对欧洲、拉美、非洲等投资甚少。以全球第七大对外投资者的台湾为例,到 1993 年底,对美 投资累计达 23 亿美元,对中国大陆投资累计达 35.9 亿美元,对东南亚投资累计达 24.6 亿美元,已取代美国成为东南亚仅次于日本的第二大投资者。再例如,1994 年韩国政府批准在海外投资的项目达 1917 项,协议金额达 35.3 亿美元,其中 1604 项在亚洲地区,占总数的 83.7%,我们还可以从东亚、东南亚国家外资构成比例中更清楚地看到这种内部化趋势。

表二 外国直接投资构成分布表 1990 年

东道国 母国	中国	泰国	印度 尼西亚	马来 西亚	菲律宾
亚洲四小龙	62%	29%	42%	56%	37%
日本	11%	39%	29%	20%	26%
美国	8%	10%	6%	3%	11%
欧共体	16%	17%	11%	7%	6%
其他	3%	5%	12%	14%	18%
总计	100%	100%	100%	100%	100%

资料来源:《国际经贸研究》1994 年 3 月号

二、国际直接投资缘何如此瞩目亚太地区?我认为,主要有以下四个方面的原因。

(一)世界经济整体形势的变化。首

——南方经济 45 1995 年第 7 期

先,冷战的结束,使统治了世界 50 年的国际金融体系面临深刻的危机,战后确立的以美元为中心的国际货币体系,以及由此而产生的国际金融体系,是冷占时期经济力量政治化的重要表现,冷战结束后,在国际经济舞台上,美国一统天下的局面不复存在,资本主义世界出现了美国、日本、欧洲三足鼎立的局面,尤其是日本,对美国经济提出了愈来愈大的挑战,外汇市场上美元与日元汇率经常波动,从根本上动摇了以美元为中心的国际货币体系。同时,以欧洲大市场为主轴的欧洲汇率机制的建立,也排挤了美元在欧洲的势力范围。国际金融体系的深刻变化,使国际资本不再以发达国家为投资重点力图通过对发展中国家的资本输出而谋求新的势力范围。

其次,私人资本的膨胀,是使国际资本涌入亚太地区的重要驱动力。进入 90 年代后,国际资本结构的重大变化之一就是私人资本的膨胀。私人资本的膨胀,是跨国公司迅猛发展的必然结果。目前,世界跨国公司已增加到 3.7 万家,子公司 17 万家,它控制着所有私营部门资产的 1/3 左右,其销售总额已超过 5.5 万亿美元。超过世界贸易总额。跨国公司的快速发展,促使许多投资商和贷款人将其资本投向极具经济潜力的发展中国家。据经济合作与发展组织调研,1992 年私人投资商投往发展中国家的资金增加 50%,1993 年又比 1992 年增加 15%,而私人资本的 60% 又主要流往亚太地区,私人资本流向亚太地区的强劲态势,对国际资本的流向也起了某种导向作用。

(二)西方各国重视亚太地区在世界经贸中的重要地位及对其本国的重大经济利益,和各国 90 年代经济的不景气,迫使各国积极推动本国企业对亚太地区的直接投资。

首先,主观上各国领导人重视亚太地区未来在世界经济中的地位,注重对亚太地区和国家的直接投资。

日本,由于其地理位置的关系,一

直重视对亚洲各国的直接投资。在日本的经济战略中东南亚地区占有极其重要的地位。日本所需的天然橡胶、锡、锡合金几乎全部来自东南亚国家,东南亚出产的椰子、铜矿在日本进口中占有很高的比例,东南亚成为日本在海外最大的天然资源供应基地。当日本经济高速增长过程中,过剩的资金需要从海外找出路,东南亚国家自然成为日本的投资场所。目前,日本在东亚、东南亚的投资比例超过西方其他国家。这种局面必然引起西方其他国家的不安和担心,因而他们也极力通过对亚太地区的投资来扩大其在亚太地区的影响力。德国总理科尔在他的“新亚洲政策”中曾说:“……这里居住着世界人口的 59%,占有世界贸易的 25%,拥有世界国民生产总值的 27%,在全球各金融市场上,亚洲起着主导作用,亚洲国家的中央银行拥有世界外汇储备的 1/3,许多情况表明,……亚洲可能会成为 21 世纪最重要的经济大陆。”因此,“在德意志联邦共和国的对外政策和对外经济活动中,亚洲国家和亚太地区日益增长的重要性将享有优先的地位”。在这种思想的指导下,法国总理科尔安排了亚洲五国之访,与亚太国家签订了大量的经贸合同,在韩国,他甚至出面为德国企业投标价值 80 亿美元的韩国高速铁路做工作。1993 年 11 月科尔还专门访问中国。舆论界认为。德国今后将更加重视亚太地区,增加对该地区的投资。美国总统克林顿亦多次发表讲话,强调亚太地区是最有希望的地区,是对美国经济利益关系最重要的地区。为此,克林顿提出“新太平洋共同体”的构想,他还倡导亚太地区经合组织在西雅图召开了部长级会议,宣布设立促进贸易和投资委员会,其目的是为了实现美国向亚太地区发展贸易和投资的战略。

其次,从客观经济条件看,进入 90 年代后西方发达国家普遍遭到了经济衰退的打击,经济低迷、缺乏生机。根据国际货币基金组织 1993 年的经济报

告。1990~1993 年,美国的年均经济增长率分别为 0.8%、-1.2%、2.1%、2.6%,德国分别为 5.1%、1.0%、2.0%、-1.9%,日本为 4.8%、4.0%、1.3%、1.0% 整个西方的经济形势令人沮丧,而亚太经济自 80 年代后期则一直保持较强增长势头。亚太地区已成为世界经济增长的中心和推动世界经济增长的“火车头”,在这种背景下,西方国家被迫继续进行产业结构的升级调整,以摆脱经济困境,作为国际经济活动主体的跨国公司加快将技术水平相对较低的产业向发展中国家转移的步伐,经济高速增长的亚太地区自然受到青睐,并且,80 年代中期以来,日元对美元汇率不断升值,日本企业出口困难,在这种背景下,日本企业正不断扩大对亚洲的投资,把东亚、东南亚等国视为生产基地。

第三,先期在亚太地区投资的跨国公司都获得丰富的利润,其“示范效应”导致大量外商接踵而来。例如,许多在华投资的外商表示,他们把发展中国家的投资视为一种“高风险、高回报”的经济活动,所以在选项过程中,只有那些利润超过 30%,甚至 50% 的项目才被考虑,而这一盈利率高出发达国家一倍以上。另外由于发展中国家在管理外资过程中缺乏经验。使部分外商能够利用“合理避税”,“转移价格”、虚假亏损”等手段谋取利润,这也是一些跨国公司涌至的诱因。

三、亚洲“四小龙”的积极参与,推动了国际投资活动在亚太地区的发展。由于经济持续高速发展,币值不断升值,资本相对过剩,外汇储备急剧增加,亚洲“四小龙”积累了相当的对外投资能力,为获得更多的比较利益,四小龙必然要将其外向型经济由出口替代推进到对外直接投资。同时,由于它们蓬勃发展的劳动密集型企业的产品出口受到发达国家日益盛行的贸易保护主义的压力,又受到邻近地区的竞争,也使它们不得不转向资本和技术密集型的高附加值产品生产。因此,原先劳动

密集型的中小企业,只好到海外去寻求投资。这样“四小龙”选择了与其有着密切地缘关系,又拥有丰富资源和大量廉价劳动力的东亚和东南亚作为其对外直接投资的重要对象。有关资料表明:1992年接受外资最多的四个亚太发展中国家中除马来西亚外,其他国家接受的直接投资中30%以上都来自亚洲“四小龙”,这一比例都超过了各自接受的来自欧共体、美国和日本的直接投资。

四、亚太地区经济的持续繁荣,同时,亚太国家和地区积极改善投资环境,并取得相当进展,是吸引国际资本的重要原因,主要表现在:

1. 亚太经济持续繁荣。90年代以

来,在西方经济陷入衰退的背景下,亚太地区经济仍在一花独放,熠熠生辉。据统计资料表明,90年代亚太地区年平均经济增长率一直保持在7%。据亚洲开发银行预测,1995年仍能保持7%的增长速度,由于经济的持续高速增长,亚太地区人均收入也在不断扩大,并进而带来购买力的提高和市场潜力的增大,这一庞大市场让全世界各大跨国公司垂涎三尺,从而纷纷前来投资,以寻求打开和占领市场。

2. 投资风险低。近年来,亚洲国家抓住了当今国际局势缓和,冷战结束的机遇,努力改善周边关系,淡化国内矛盾,推进经济体制改革,使投资风险大大降低。

3. 基础设施明显改善,形成了国际一体化生产结构。目前,东亚、东南亚各国正大量投资以加快基础设施的建设,如泰国加快修建高速公路,扩建、新建国际机场,印尼同时扩建12个港口并加强通讯事业的建设以改善基础设施。

4. 各国纷纷出台优惠政策。如新加坡,80年代对外资流向服务业、金融业有所限制,但80年代末之后,新加坡放宽了这一限制,使流入服务业,金融业的外资明显增加。1994年,越南政府为吸引外商投资,对投资申请审批手续再次简化,大量削减申请所需表格,缩短审查时间。

(作者单位:福建厦门大学经济系)

# 试谈“跨出去”要解决的几个问题

□文/李民 雷强

随着改革开放和外向型经济的发展,中国经济逐步融入国际经济贸易体系,许多企业谋求向海外发展。因此,如何开拓跨国经营问题,越来越受到各级领导以及企业界、理论界的关注与重视。我们认为“跨出去”需解决好如下几个问题。

## 1. “跨出去”的目的。

跨出去的目的就是要争取更大的市场空间,获得更好的资源配置和更大的商业利益。国际上的跨国公司跨出去,为的都是利用所在国的各种资源,包括人才、技术、资金市场和各种天然资源、劳动力资源等,扩大再生产、把生意做大,从中赚取更多的商业利润。起

码要保住它的投资资本。因此,它的市场选择、首先是投资环境评估必须有利于资本安全。其次是它的发展空间和效益前景的预测。这些都是进入市场的前期工作。外国商人对这一点是很认真的,即使花钱聘请顾问公司也多在所不惜。我们有些海外点不成功,同我们对前期工作准备不足有很大关系。据说,德国收购我们省内某一工厂的部分股份,整整花了三年时间来中国做调查研究,情况搞清了才拍板。这些经验,很值得我们学习。

到海外发展必须鼓励,但在哪个国家,哪个城市办点,目的性必须明确,投资不安全,无利可图,办点就失去意义。

我们在工作中,对风险评估和风险控制,措施必须做足够。当然,有些点,从整体战略上考虑,早期不盈利、或者本身不盈利,但在其他地方或其他业务有裨益、对全面有利,那又另当别论。

## 2. “跨出去”的步骤。

跨国公司是一全球化的企业概念。它面对的是一个竞争激烈,高手如林的世界市场和文化历史背景各不相同的陌生国度,“跨”出去的步骤和跨度,必须从自身的企业实际出发,实事求是衡量企业自己实力。我们的实力能够做到或争取到哪一步,我们就迈到哪一步,脚踏实地,不图虚名。大家都知道商场如战场。如同运动比赛一样,我们的选

——南方经济 47 1995年第7期